



Utveckla säljförmågan

Sälj mer till fler

Högpresterande säljare har en genomtänkt taktik inför varje besök. De har klart för sig vilka mål som ska uppnås. Stort fokus läggs på att utröna kundens behov.

Erbjudandets nytta och fördelar beskrivs utifrån behoven. Ett positivt avslutsklimat skapas.

Vi erbjuder nu dig att vara med på en öppen träning där du får möjlighet att utveckla din säljförmåga. Du kommer att bli en skickligare, mer målinriktad och strukturerad säljare.

Utveckla säljförmågan kostar 11500 kr exklusive moms för 3 dagar. Tester och utbildningsmaterial ingår. Måltider, resor och eventuell logi tillkommer. Du anmäler dig på agerasales.se eller slår oss en signal på 08-744 12 10.

Välkommen!

Gäller tom 2009-06-30. Reservation för ev ändringar.

Ur programmet

Förberedande Internet-tester

- Typologitest - grundläggande personlighet
- SäljPuls - behov och utvecklingssituation

Säljträning

- Att bygga långsiktiga kundrelationer
- Framgångsfaktorer i säljarbetet
- Enkel eller komplex försäljning?
- Att anpassa sig till olika personligheter
- Boka besök i telefon
- Förberedelse inför affärsbesök
- Säljsamtalens genomförande
- Argumentering
- Beslutspåverkan
- Personlig säljeffektivitet
- Individuell rådgivning

Uppföljning

- Hemuppgift och återrapportering
- Påminnelser och inspiration per e-post

Agera Training Camp

Programmen baseras på Agera Sales träningsfilosofi med 1/3 teori och 2/3 träning. Övningar och praktikfall är anpassade till varje deltagares behov och unika utvecklingssituation.

En träningsgrupp har sex till nio deltagare från olika företag och branscher, vilket ger möjlighet till nyttigt erfarenhetsutbyte.

Efter säljträningen följer ett individuellt uppföljningsprogram under två till fyra månader.

Avslutning med diplom och personlig feedback.



Agera Sales
Improves Sales Efficiency